

Haute école de gestion Hochschule für Wirtschaft

Ch. du Musée 4 • 1700 Fribourg T. +41 26 429 63 70 F. +41 26 429 63 75

heg-fr@hefr.ch www.heg-fr.ch • www.hsw-fr.ch

Name / Vorname :	
Punkte :	Note:

Examen 2. Modul

Fach / Niveau: Deutsch als Fremdsprache – Mittelstufe

Datum / Zeit: Freitag, 7. Juni 2019 / 9.20 – 10.50 Uhr

Dozent: Christoph Egli

Dauer: 90 Minuten

Erlaubte Hilfsmittel: Keine

Punkteverteilung: Textverständnis / Wortschatz 40 Punkte

Grammatik 40 Punkte Textredaktion 40 Punkte

Punktetotal 120 Punkte

Prüfungsaufgabe: Die Prüfungsaufgabe umfasst **7 Seiten** (ohne

Titelblatt und Bewertungsraster).

Wichtig: Aus Teil 2 (Grammatik) müssen insgesamt 3 von 4 Aufgaben gelöst werden. Streichen Sie die Aufgabe, die <u>nicht</u> beurteilt werden soll, schräg durch! Wird dies nicht gemacht, so zählen die Aufgaben 5 bis 7.

Tragen Sie auf der Titelseite (vgl. Kasten) Ihren Namen ein. Schreiben Sie mit Füllfederhalter, Kugelschreiber oder Filzstift. Verwenden Sie auf keinen Fall Bleistift!

Überreichen Sie die Prüfungsaufgabe und allenfalls andere Lösungsblätter dem Dozenten zur Abgabezeit. Später eingereichten Arbeiten wird ein Notenabzug gemacht.





Textverständnis und Wortschatz

Aufgabe 1

Lesen Sie den unten stehenden Text durch und unterstreichen Sie das jeweils <u>nicht</u> passende Wort in der *kursiv* gedruckten Auswahl. Aufgepasst, es gibt nur <u>eine</u> korrekte Lösung, denn die zwei anderen Wörter sind passend. Beispiel: Diese Firma hat im vergangenen Jahr einen hohen Gewinn *a) erzielt* <u>b) verdient</u> c) erwirtschaftet. (10 Punkte)

Wer Angestellte partizipieren (= sich beteiligen) lässt, gewinnt

Partizipation in einem a) Unternehmen b) Betrieb c) Firma kann sehr weit gehen. So weit, dass die Mitarbeiter den Chef zum Chef machen. Und später auch wieder abwählen, wie bei einer St. Galler Softwarefirma. Sie will auf diese Weise motivierte Mitarbeiter erhalten, die unpopuläre Beschlüsse wie a) Entlassungen b) Kündigungen c) Einstellungen mittragen.

Nun bildet dieses Modell eher eine Ausnahme. Kaum ein Schweizer Unternehmen ist so demokratisch aufgestellt, dass Mitarbeiter bestimmen, wer im Chefsessel sitzt. Es gibt aber die Notwendigkeit, mehr Beteiligung zuzulassen. Erik Nagel, Experte für Führung und Führungsentwicklung: «Mitarbeitende akzeptieren heute immer weniger, wenn sie nicht partizipieren können. Die Unternehmensführung will ja a) ihr Engagement b) ihre Leistung c) ihren Ersatz.

Das bedeutet, dass die Mitarbeitenden als Fachpersonen, aber auch als Menschen ernst genommen werden müssen. Was aber nicht heisst, dass die *a) Manager b) Übergesetzten c) Chefs* einfach dem Votum der Mitarbeiter folgen. Es heisst vielmehr, dass sie sich ernsthaft mit deren *Meinungen* auseinandersetzen müssen.»

«Partizipation» – das klingt wie ein politischer Anspruch, so Nagel weiter. Zu *gewinnorientierten* Unternehmungen scheint er nicht so recht zu passen. Schaut man sich aber moderne Management-konzepte an, wo von lernenden Organisationen und kollaborativer *a) Dirigierung b) Führung c) Leitung* die Rede ist, dann erhält das Wort Partizipation plötzlich eine ganz andere Bedeutung.

Denn es geht nicht einfach darum, unterschiedliche Interessen zu artikulieren. Sondern auch darum, das *a) Know-how b) Kenntnis c) Wissen* in der Unternehmung – im Einkauf und im Vertrieb – breit zu verteilen. Das Management sollte dieses Wissen innerhalb der Organisation ausfindig machen und für organisatorische oder strategische Entscheidungen nutzen. Das kann eine Prozessoptimierung sein oder die Entwicklung neuer Geschäftsfelder.

Partizipation haben zu wollen, sei seitens Mitarbeiter nicht nur legitim, sondern aus Sicht der Unternehmen auch ökonomisch a) gleichmässig b) sinnvoll c) zweckmässig. Wird nämlich über die Köpfe der Leute hinweg entschieden, werden Wissen und Erfahrung der Mitarbeiter nicht anerkannt. Dann identifizieren sich die Leute nicht mit den Entscheidungen der Führung, ziehen sich zurück oder widersprechen der Führung. Nagel: «Damit verliert das Unternehmen zwei Ressourcen: Motivation und Engagement.» Jede Firma in der heutigen Arbeitswelt habe darum ein Interesse an Partizipation. Sie sollte bei einer vorausschauenden, kreativen Führung selbstverständlich sein.

Heutige Führungskräfte sind im Grossen und Ganzen offener gegenüber der Idee der Partizipation. Zeigt sich jemand aber doch desinteressiert oder blockiert gar die Partizipation im Unternehmen, liege das häufig an «falschen Vorstellungen von Beteiligung». Zum Beispiel meinen die *Führungskräfte*, sie allein seien beauftragt, Entscheidungen zu *a) treffen b) nehmen c) fällen*. Oder sie glauben auch, die Einzigen zu sein, die wissen, in welche Richtung es geht.

Wer solche **Ansichten** hat, dem sei Beteiligung irgendwie fremd, so Nagel. Ein Chef könne auch befürchten, dass all die Hinweise, Meinungen und a) *Rückmeldungen b*) Feedbacks c) *Rückschläge* aus der Mitarbeiterschaft zu schwer unter einen Hut zu bringen seien. Angesichts der drohenden «organisatorischen Kakofonie» lasse er die Partizipation dann doch lieber bleiben.

Gibt es auch Ängste bei Führungskräften? Nagel würde weniger von Ängsten reden. Es sei eher der Eindruck, dass Beteiligung nichts bringt oder dass man sich der Masse der *a) Kunden b) Angestellten c) Arbeitnehmer* ungern aussetzen möchte.

Christoph Egli Seite 1 / 7





Aufgabe 2

Markieren Sie bei den Nummern 1 bis 10, ob die in der Tabelle stehenden Aussagen den Informationen im Text entsprechen, also **richtig** sind, bzw. ob sie mit dem Inhalt im Text <u>nicht</u> übereinstimmen, folglich **falsch** sind. Aussage 0 ist ein Musterbeispiel. (10 Punkte)

Aussa	agen im Text	richtig	falsch
0.	Bei einigen Unternehmen schaffen es Angestellte ganz nach oben und werden Chef oder Chefin von ihren ehemaligen Kollegen.	V	
1.	Eine Sankt Galler Firma hat die Absicht, zusammen mit sämtlichen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern im Unternehmen zu entscheiden, wer bleiben kann bzw. gehen muss.		
2.	Im Allgemeinen sind Schweizer Firmen ziemlich partizipativ geführt, so dass mehr Beteiligung seitens der Angestellten nicht wirklich notwendig ist.		
3.	Spezialisten im Bereich der Führung sind überzeugt, dass es die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter heutzutage nicht mehr tolerieren, wenn ein autoritärer Führungsstil herrscht.		
4.	Da die Angestellten in unserer Zeit nicht nur höchst kompetente Fachpersonen, sondern auch Menschen sind, setzen die Manager deren Ideen konsequent um.		
5.	Partizipation ist ein rein politischer Begriff und hat mit Führung oder Führungslehre gar nichts zu tun.		
6.	Bei der Partizipation handelt es sich darum, verschiedene Ideen und Ziele festzustellen sowie das Wissen in einer Firma möglichst breit abzustützen und für wichtige Entscheidungen zu nutzen.		
7.	Wenn Mitarbeitende partizipieren können, ist eine grössere Identifikation mit dem Unternehmen möglich, was wiederum die Motivation und die Bereitschaft zum Arbeiten erhöht.		
8.	Ein Grund, weshalb Führungskräfte Partizipation verneinen, liegt darin, dass sie das Gefühl haben, alles selber entscheiden zu müssen.		
9.	Weil Leitungspersonen oft zu viele verschiedene Meinungen von Angestellten berücksichtigen, entsteht oft ein organisatorisches Chaos.		
10.	Der Führungsexperte Nagel meint, dass Führungskräfte auch deshalb Angst vor Beteiligung haben, weil sie den Zweck der Partizipation nicht sehen und es nicht mögen, wenn sie sich öffentlich exponieren müssen.		

Christoph Egli Seite 2 / 7





Aufgabe 3

Erklären Sie die folgenden, im Text fett die Erklärung nochmals zu verwenden!		
unpopulär		
gewinnorientiert		
900000000000000000000000000000000000000		
widersprechen		
Führungskräfte		
Ansichten		
Aufgabe 4		
Einsetzübung! Als Mitglied eines Team Deutsche Linoleum Werke. Wählen Sie (a, b oder c), das in den Satz passt. (10	bei den Nummern 1 bis 10 aus	
Unternehmensstrategie:		
Ohne Flexibilität und partnerschaftliche erfolgreich (1). Neue (2) die Strukturen des Unternehmens DLW	erfordern neue Antworten und d	
Dazu kommen die nationalen Besonder Unternehmen, das beidem (4) w	heiten, die (3) und Anwe erden will, muss international de	ender in ihrer Individualität. Ein enken und vor Ort handeln.
Deshalb (5) wir im europäischen unserem Tochterunternehmen Desso, ewesentlich zur (8) von DLW im E	einem (6) (7) Tep	pichbodenhersteller, der
Gleichzeitig spezialisieren wir unsere Pranationalen Vertriebsorganisation. Für ur schnelle Entscheidungen, bewegliches DLW (10) seit mehr als 100 Jahr	nsere Kunden und (9) be Denken und die Offenheit für ne	deutet dies: kurze Wege,
Auswahl		
 a) operieren a) Herausforderungen 	b) delegieren b) Phantasien	c) strukturieren c) Prinzipien
3. a) Lieferanten	b) Hersteller	c) Verbraucher
4. a) gerecht	b) fair	c) richtig
5. a) fallen	b) zunehmen	c) wachsen
6. a) enormen	b) führenden	c) leitenden
7. a) holländischen	b) niederländlichen	c) niederländler
8. a) Relevanz	b) Konkurrenz	c) Kompetenz
9. a) Kreditnehmer	b) Freunde	c) Geschäftspartner
10. a) Chancen	b) Wert	c) Tradition

Christoph Egli Seite 3 / 7



Grammatik

Aufgabe 5

	dalverben im Verkauf! Ergänzen Sie die Lücken mit jeweils einem, in der verlangten Zeit jugieren Modalverb (<i>müssen, können, dürfen, wollen, mögen, sollen</i>)! (10 Punkte)
1.	Im Ausverkauf (Präsens) die Verkäuferinnen und Verkäufer notwendigerweise berechtigt sein, Auslaufmodelle zu verkaufen.
2.	Der Chef der Verkaufsmannschaft hat gesagt, dass sich die Strassenverkäuferin jetzt endlich anpassen (Präsens).
3.	Die Kunsthändler (Präsens) heute nicht liefern, weil sie keine Lust haben.
4.	Die Chefin hat die Vollmacht und (Präsens) deshalb der Vertreterin vorschreiben, was sie zu tun hat.
5.	Die Gemüseverkäuferin (Präsens) es überhaupt nicht, wenn das Sortiment nicht reichhaltig ist.
6.	Die Dekorationsangestellten (Präsens) es, das Schaufenster für den Weihnachtsverkauf zu dekorieren.
7.	Es war gesetzlich festgelegt, dass der Grossmarkt Waren innerhalb von sieben Werktagen zurücknehmen (Präteritum).
8.	Der Verkaufsleiter hat gesagt: "Ihr (Präsens) die Auslaufmodelle nicht verkaufen!"
9.	Der Möbelverkäufer musste das Sortiment anpassen, damit er eine Stammkundschaft aufbauen (Präteritum).
10.	Das Firmenzeichen (Präsens) möglichst auffällig sein, damit das Unternehmen einen hohen Erkennungswert hat.
Au	fgabe 6
	fixe! Finden Sie passende Suffixe und formulieren Sie zum Thema Mobilität einen ganzen itschen Satz in der <u>verlangten</u> Zeit! (10 Punkte)
	spiel: vertrauens [Präteritum Passiv] sung: Der CEO der UBS wurde durch einen vertrauens <u>voll</u> en Nachfolger ersetzt.
1.	bemerkens [Perfekt]
2.	einzig [Plusquamperfekt]
3.	serien [Präteritum]
4.	dauer [Präsens]
5.	bevölkerungs [Futur]

Christoph Egli Seite 4 / 7





Aufgabe 7

	klination und Geografie! Ergänzen Sie die Endungen! Achten Sie aberlativformen! (10 Punkte)	auch auf Komparativ- und
Bei Lös	spiel: Die meisten Schwei mögen Raclette und Folung: Die meisten Schweizer mögen Raclette und	ndue. Fondue.
1.	Die Franzosen machen lustige Witze über die Belg	
2.	Die Spanier haben die begabt Fussballspieler der \	Nelt.
3.	Die Schw gehören wie die Norweger und Finnen zu	u den Skandinaviern.
4.	Die Züge der französischen Eisenbahngesellschaft verkehren stünd Paris und Lyon.	dzwischen
5.	Die tschechische Eishockeymannschaft hat nach einem einstünd_gegen das Schweizer Team verloren.	harten Kampf
6.	Die Ungaren haben eine unverständlich Sprache a	ls die Rumänen.
7.	Die Italien vergöttern ihr prächtiges Rom wie ihre	Männer.
8.	Die Akropolis, die in Griech Hauptstadt liegt, leide	t unter der Luftverschmutzung.
	Die Deut trinken mehr Bier als jede andere Nation	
10.	Estland, Lett und Litauen sind die drei Staaten, di	e zum Baltikum gehören.
Au	fgabe 8	
	iv-Passiv-Umformung ! Bestimmen Sie die Zeitform der folgenden n Aktiv ins Passiv, indem Sie die Urheber (Täter) in Klammern geset	
	spiel: Wir bewundern den talentierten Sänger. ung: (Präsens) Der talentierte Sänger wird [von uns] bewundert.	
1.	Zwei Mitarbeiter haben die Moderatorenwand aufgestellt.	Zeitform:
2.	Die Tagungsleiterin eröffnete die Konferenz.	Zeitform:
3.	Man wird die Ware pünktlich liefern.	Zeitform:
4.	Die Techniker testen die elektronischen Geräte.	Zeitform:
5.	Die Konsumenten hatten verweigert, eine Aussage zu machen.	Zeitform:

Christoph Egli Seite 5 / 7





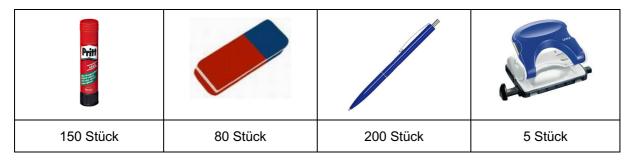
Textredaktion

Aufgabe 9

Sie arbeiten als Sachbearbeiter/-in beim drittgrössten Zementhersteller der Welt, bei der Firma Cemex, Römerstrasse 13, 2555 Brügg bei Biel. Vor einem Monat haben Sie beim Büroversand IBA AG (Gewerbestrasse 16, 3065 Bolligen) die folgenden 4 Artikel Büromaterial bestellt, die bereits vor einer Woche hätten eintreffen sollen.



Heute Morgen wurden Sie nun wie folgt beliefert:



Sie sehen sich gezwungen darauf schriftlich zu reagieren. Verfassen Sie ein **Reklamationsschreiben** im Umfang von 150 Wörtern (der Briefkopf wird nicht gezählt!), das den Normen für die Gestaltung von Geschäftsbriefen entspricht. <u>Alle Gegenstände (les objets) sind mit ihrem Namen zu bezeichnen und ein Vorschlag (une proposition) zur Lösung des Problems ist anzugeben.</u>

Unten und auf der Seite 6 finden Sie Platz für die Niederschrift des Textes. Die Bewertungskriterien sind auf den letzten beiden Seiten des Examens ersichtlich. Bitte vermerken Sie die **Anzahl Wörter** (ohne den Briefkopf und ohne die Abschlussformel) am Ende des Schreibens! (40 Punkte)

Reklamation	

Christoph Egli Seite 6 / 7





Aufgabe 9 (For	-,			
			 	<u> </u>







Bewertung des Briefes

1. Thema und Struktur

				Inhalt				
überzeuge Punkte der ausführlich Information klar nachve	etroffen, sach nd behandelt Aufgabenste eingegange nsdichte, logi bllziehbare G Zusammenha	t, auf alle ellung wird n, hohe sche und liederung	nicht immer nicht auf all wird ausfüh mittlere Info teilweise ei	cht direkt get rüberzeugen e Punkte der rlich eingega ormationsdich ne logische G I da inkohäre	d und klar, Aufgabe Ingen, Ite, nur Bliederung	unklare, we Abhandlung Punkte wird Information Gliederung	vorbei geschenig überzeug g, nur auf ein d eingegange sdichte, logis fehlt und vie n Zusammenl	gende zelne n, geringe sche le Teile
4	3.5	3	2.5	2	1.5	1	0.5	0

2. Argumentation und Eigenanteil

	Inhalt									
interessant Sachkomp mit Beispie viele weite	ingent, überz t, zielstrebig, etenz, begrü elen belegte A rführende pe her Eigenant	hohe ndete und Argumente, rsönliche	Argumental Sachkompe immer begr einige weite	gische, intere tion, teils fehl etenz, Argum ündet oder b erführende pe tlerer Eigenal	ende ente nicht elegt, ersönliche	oder kaum Sachkenntr unbegründe keine oder	unglaubwürdi überzeugend nis, Argumen et und ohne E wenig weiterl inger persönl	I, geringe te sind oft Beispiele, führende		
8	7	6	5	4	3	2	1	0		

3. Satzbau und Flexion

	Ausdruck									
kaum Dekl Konjugatio	ollständiger S inations- und nsfehler, bre an Satzverkn	l/oder ites	einigen Del Konjugatior	olpriger Satzb klinations- un nsfehlern, beç ın Satzverknü	d/oder grenztes	mit vielen F	unvollständiç ehlern bei Ko , wenige ode pfungen	onjugation/		
8	7	6	5	4	3	2	1	0		

4. Wortschatz und Verständlichkeit

	Ausdruck									
	reich, Fach	enziert, abwe sprache, idio Graduierung	matischer	Umschreibu	d, mehrheitlic ung bzw. Ver t, kein Missv	einfachung	Lexik, häufi	ft fehlende ba ge Wiederho nkter Ausdru	lungen,	
ſ	8	7	6	5	4	3	2	1	0	

5. Rechtschreibung und Interpunktion

				Form				
Rechtschre	eue deutsche eibung, korre nsetzung (ric zung)	kte	teilweise ar	echtschreibu ngewandt, be nsetzung (hie Kommas)	friedigende	Kleinschrei Satzzeiche	graphiefehler bung), vie nfehler (falsc Kommasetzi	le he oder
4	3.5	3	2.5	2	1.5	1	0.5	0



Examen



6. Darstellung und Umfang

Form										
vollständiges, korrektes und ansprechend gestaltetes Briefschema, der Umfang liegt zwischen 120 und 150 Wörtern			lückenhaftes, teils fehlerhaftes und/oder wenig sauberes Briefschema, der Umfang liegt zwischen 90 und 120 Wörtern			unvollständiges, falsches und/oder unsauber gestaltetes Briefschema, der Umfang des Briefes liegt unter 90 Wörtern				
8	7	6	5	4	3	2	1	0		

Kommentar							
	_						
Punktzahl (von 40)							